

## Le secteur de travail



## Attaché(e) Commercial(e)

Serre



Plein Air



## Logistique



- **Définition :** Sous la responsabilité d'un(e) Directeur(trice) Commercial(e), il, elle développe un portefeuille-clientèles de professionnels sur un secteur géographique déterminé.

Il, elle réalise les objectifs de vente en rapport avec les moyens de productions mis en œuvre. Il, elle acquière les compétences techniques nécessaires pour conseiller la clientèle. Il, elle est en lien avec les services dédiés à la production.

- **Environnement de travail associé :** Production

## Les photos métiers



## Pour accéder à ce poste

### Prérequis

- Connaissance du secteur horticole, maraîcher
- Maîtrise d'une deuxième langue (*selon marché*)

### Formation recommandée

- BAC Force de Vente
- BTS Technico-Commercial

### Exigences liées au poste

- Contact avec le public
- Initiative et Responsabilité
- Mobilité importante

## Les compétences

### Techniques

- Maîtrise de l'ensemble du processus de Vente,
- Maîtrise des particularités des produits Commercialisés,
- Prospection et suivi de clients sur un secteur géographique,
- Prise des commandes, de leur planification en lien avec l'Assistant(e) Commercial(e),
- Gestion des visites clients (*optimisation du planning, périodicité, saisonnalité*),
- Prise en compte des impératifs de production et des délais,
- Réalisation des objectifs de vente,
- Saisie des propositions commerciales,
- Analyse des prix de vente, veille éco, veille sanitaire, ...

### Relationnelles

- Relations de confiance avec le client
- Transfert des informations commerciales vers la production et la direction
- Relations avec l'Assistant(e) Commercial(e)

### Périphériques

- Négociation des prix de vente
- Développement d'un marché dédié à l'export
- Achats (*fournisseurs, semenciers,*)
  - Accueil, intégration et formation des nouveaux Technico-Commerciaux
- Promotion de l'investissement de l'entreprise dans le développement durable dans le processus commercial (*Bio, gestion de eau*)

## Les aptitudes associées

- Esprit d'Équipe. Autonomie. Force de persuasion. Sens relationnel. Sensibilité marketing. Persévérance. Empathie, écoute. Sens de l'analyse

## Le développement durable

- Promotion de l'investissement de l'entreprise dans le développement durable dans le processus commercial (*Bio, gestion de eau*)
  - Maîtrise de la consommation de carburant
- Gestion raisonnée des consommables (*papier, cartouche, ...*)

## Les perspectives d'évolution

### Fonctionnelles

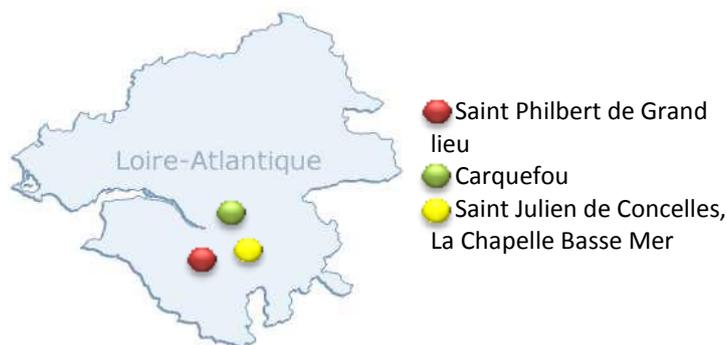
- Export
- Achat

### Postes

- Directeur(trice) Commercial(e)

## Les informations complémentaires

### • Bassins d'activité principaux



### • Produits les plus concernés par l'activité



### • Pour découvrir le maraîchage

[www.maraichersnantais.fr](http://www.maraichersnantais.fr)

Rubrique emploi

### • Place du Poste dans l'organigramme

Agent de Ligne  
Agent de Quai  
Chauffeur  
Agréeur Agréuse  
Préparateur(rice) de Commande  
Magasinier(e)  
Conducteur(rice) de Ligne  
Responsable d'Expédition  
Assistant(e) Commercial(e)

### ► Attaché(e) Commercial(e)

### • Nombre de postes concernés

3000 CDI  
4500 CDD soit 12000 mois travaillés  
7000 contrats muguets  
(Source : enquête emploi FMN)

### • Pour consulter les offres d'emploi !



• Code ROME : N1402 • Code maraîchage: FMN-L10